



TORMO
FRANQUICIAS
Consulting

UNA ORGANIZACIÓN AL SERVICIO DE LA FRANQUICIA

Bienvenidos a Tormo Franquicias Consulting

LÍDERES EN CONSULTORÍA

Tormo Franquicias Consulting es la empresa de referencia en consultoría y desarrollo empresarial en franquicia en nuestro país. Nuestro equipo acumula una amplia experiencia tras haber participado en la creación y desarrollo de proyectos para más de 800 empresas franquiciadoras, ayudando a cerca de 4.000 personas a integrarse en redes de franquicia.

Nuestros principales valores son:

- Un equipo humano multidisciplinar con la más amplia experiencia en el análisis y desarrollo de negocios en múltiples empresas y sectores de actividad.
- Una metodología de trabajo propia que facilita a cada empresa poder planificar cada una de sus acciones con las mayores garantías de éxito.
- El compromiso directo con cada uno de nuestros clientes y el compromiso personal de cada uno de los componentes de nuestro equipo en una clara orientación hacia la consecución de resultados.

+ de **800**
proyectos realizados

+ de **3.000**
aperturas de franquicias

+ de **20** años
de experiencia



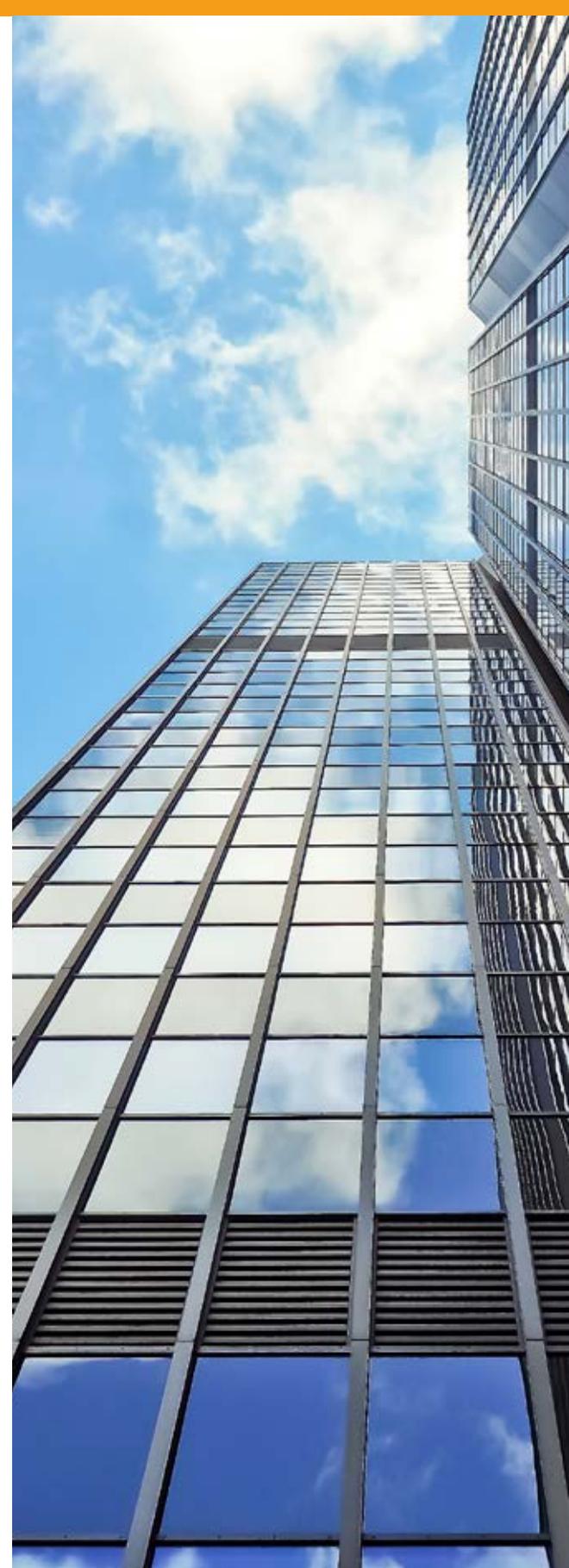
MÁS DE 20 AÑOS DE EXPERIENCIA

Nuestros servicios están orientados a todas aquellas empresas que desean iniciar su expansión en franquicia, franquiciadores en activo, y emprendedores e inversores que desean incorporarse en una red de franquicia.

Trabajamos de igual forma con pequeñas y grandes empresas habiendo colaborado en el éxito y desarrollo de su crecimiento empresarial en múltiples sectores de actividad.

Este crecimiento está sostenido por un equipo humano con amplia experiencia, plena dedicación y una amplia cartera de clientes que así lo hacen posible.

Durante más de 20 años hemos sido partícipes del desarrollo del sector y de sus empresas



EQUIPO

Nuestro equipo liderado por Eduardo Tormo, uno de los principales empresarios en la consultoría de franquicia y con una amplia experiencia directa en el desarrollo de múltiples empresas, está formado por más de 20 profesionales que aportan una amplia y reconocida experiencia en el mundo de la franquicia, tras haber participado directamente en el desarrollo de más de 800 nuevos proyectos empresariales en franquicia.

Estructura

Nuestra estructura está compuesta por un equipo multidisciplinar formado por profesionales especializados en consultoría, derecho, gestión,

marketing y desarrollo empresarial con un amplio recorrido en el desarrollo y expansión de empresas franquiciadoras que operan en múltiples sectores de actividad.

Tormo Franquicias Consulting presenta uno de los equipos de consultoría en franquicia más destacados en nuestro país. Cada uno de ellos acumula individualmente una amplia experiencia que ninguna otra consultora puede ofrecer en su conjunto.

Ofrecemos a cada empresa la mayor calidad en nuestros servicios y el compromiso directo de todos y cada uno de los componentes de nuestro equipo.



CRECER EMPRESARIALMENTE

Si eres propietario de un negocio con experiencia y éxito probados, ahora tienes la oportunidad de expandirlo y crecer empresarialmente. Puedes hacerlo a través del modelo de franquicia con el apoyo y soporte de nuestra empresa.

Somos especialistas en cada uno de los principales sectores de actividad (restauración, retail, alimentación, moda y servicios) y ofrecemos servicios especializados como consultores de franquicia a cada uno de nuestros clientes.



ESPECIALISTAS EN LOS PRINCIPALES SECTORES DE ACTIVIDAD

Tormo Franquicias Consulting es la empresa consultora de franquicias con más experiencia acumulada en el mercado, habiendo desarrollado más de 800 marcas en múltiples sectores de actividad.

RESTAURACIÓN

Hemos protagonizado el desarrollo de muchas de las marcas más reconocidas, dando soporte especializado en asesoría y consultoría a empresas y franquicias de distintos subsectores y categorías. Tanto si posees una empresa de restauración temática o especializada, fast food, cafetería, heladería y/o cualquier otro concepto te asesoraremos sobre la mejor manera de franquiciar tu negocio y hacerlo crecer.

RETAIL

Nuestro equipo tiene una amplia experiencia en múltiples modelos de negocio donde hemos desarrollado planes de expansión específicos para todo tipo de negocios y marcas, desde: moda, decoración, supermercados y panaderías, hasta complementos y otros muchos más. Te ayudaremos en tu crecimiento empresarial.

SERVICIOS

Aportamos todo nuestro conocimiento basado en una amplia cartera de clientes, donde contamos con un gran número de casos de éxito en franquicia. En Tormo Franquicias Consulting, realizamos proyectos de consultoría para todo tipo de empresas, desde clínicas de salud, estética y belleza, hasta inmobiliarias, redes comerciales, reconversión de sectores, centros deportivos, centros educativos, telefonía y otros muchos más que estén pensando en franquiciar su negocio.

ESTRUCTURA DE SERVICIOS

NUEVOS FRANQUICIADORES

- Proyectos de franquicia
- Planes de Viabilidad
- Comercialización y venta de franquicias
- Contratos de franquicia
- Servicios legales
- Asesoría de Franquicias
- Marketing y comunicación franquicia
- Aceleradora de franquicias
- Internacional
- Servicios apoyo dirección

FRANQUICIADORES ACTUALES

- Revisión y actualización proyectos franquicia
- Gestión redes franquicia
- Planes de expansion
- Aceleración venta franquicias
- Comercializacion y venta de franquicias
- Servicios legales
- Marketing franquicia
- Auditoría de redes
- Internacional
- Formación
- Servicios apoyo dirección

ESTRUCTURA DE SERVICIOS



Proyectos de Franquicia

Definimos el plan estratégico de franquicia, organizamos el modelo de negocio a franquiciar y desarrollamos todas sus bases Documentales, Informativas y Contractuales. Es uno de los servicios más demandados por parte de las nuevas empresas que quieren iniciar su crecimiento empresarial a través del sistema de franquicia.



Contratos de Franquicia

El contrato de franquicia es el pilar fundamental en las relaciones de franquicia. Elaboramos, adaptamos, configuramos y desarrollamos todos los soportes legales y documentales que son necesarios para las empresas franquiciadoras en el ámbito nacional e internacional.



Expansión de Redes de Franquicia

Somos la consultora de referencia en proyectos de franquicia y en el desarrollo y expansión de redes de franquicia.

El 78% de nuestros clientes consolidan sus planes de expansión en su primer año. El 93% consiguen candidatos desde el primer mes. 1 de cada 4 de nuestros clientes consigue su primer franquiciado en los tres primeros meses.

ESTRUCTURA DE SERVICIOS



Marketing y Comunicación

Ofrecemos múltiples acciones de marketing y comunicación realizadas con escaso o bajo presupuesto. El objetivo principal es conseguir un amplio número de referencias de candidatos e inversores cualificados acorde al perfil deseado y lograr los máximos rendimientos con el mínimo presupuesto.



Asesores de Franquicia

Nuestros servicios están orientados a todos aquellos emprendedores e inversores que desean invertir en el sector de la franquicia. Este es un servicio personalizado que tiene en cuenta las preferencias sectoriales del potencial franquiciado, su experiencia, su perfil y su nivel de inversión, entre otros factores.



Internacional

Nuestro esfuerzo es doble. Apoyamos a las empresas españolas en su implantación en el exterior prestándoles todo el apoyo y soporte necesario y apoyamos la implantación de Masterfranquicias en nuestro país.



Inversión y Aceleradora

Aportamos capital, servicios y experiencia en el desarrollo de franquicias. Nuestro modelo de inversión compatibiliza inversión directa inicial procedente de inversores especializados y también servicios.

LA ORGANIZACIÓN DE UN PROYECTO DE FRANQUICIA

PROYECTO DE FRANQUICIA

1. PROPUESTA ESTRATÉGICA Y VALORACIÓN ECONÓMICA DE LA FRANQUICIA

Previos. Análisis y Revisión del modelo de negocio

1.1. Definición y Propuesta de las Bases de Franquicia

1.2. Valoración Económica del Proyecto

- Informe económico del franquiciado

- Informe económico de la central franquiciadora

1.3. Plan de Expansión

2. SOPORTES LEGALES, OPERATIVOS Y COMERCIALES

2.1. Dossier Informativo de Franquicia

2.2. Documentos Contractuales

- Precontrato de Franquicia

- Contrato de Franquicia

- Documento de Información Precontractual (DIP)

2.3. Manual Operativo de Franquicia

3. COMERCIALIZACIÓN Y EXPANSIÓN

3.1. Plan de lanzamiento y Marketing Franquicia

3.2. Expansión y Comercialización

- Generación de referencias

- Gestión de referencias

3.3. Servicios de Aceleración a la Expansión

¡ NUESTRO MODELO DE TRABAJO

El trabajo de consultoría consiste en preparar todos aquellos aspectos necesarios para poder iniciar exitosamente el crecimiento de cada empresa a través de la franquicia.

Nuestro proceso de trabajo se estructura en tres fases diferenciadas:

1 FASE DE PLANIFICACIÓN

Una primera fase de Definición Estratégica y Organización del Modelo de Franquicia donde se establecen las directrices principales del modelo de negocio a franquiciar y que conforman el "Proyecto de Franquicia". De igual forma, nos permite determinar su viabilidad y las condiciones en que debe realizarse.

2 FASE DOCUMENTAL

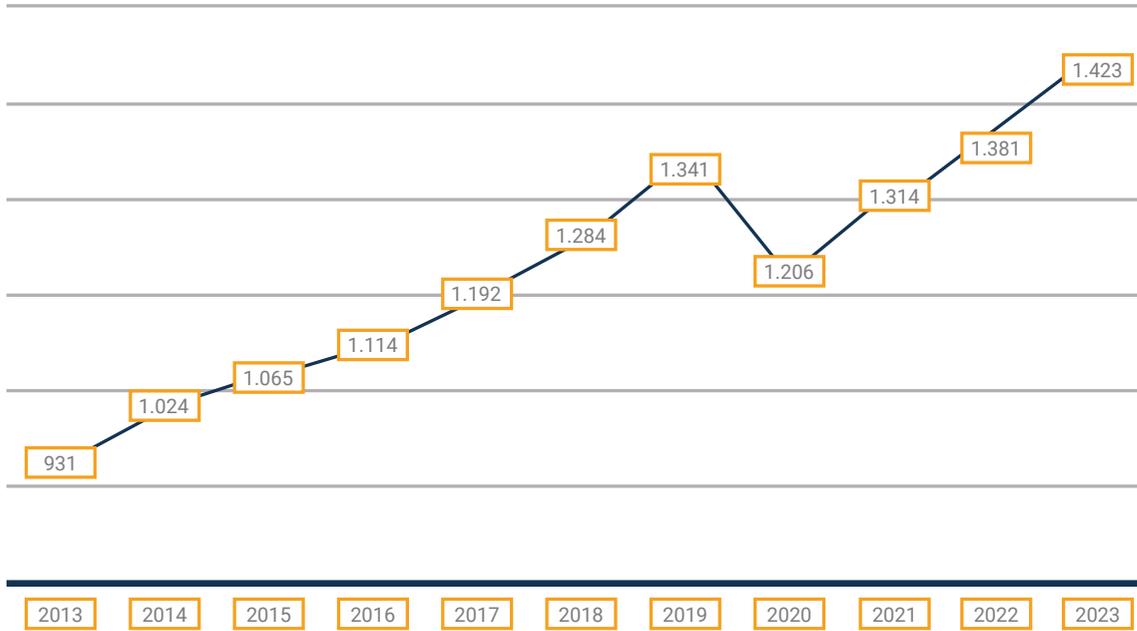
Una segunda fase donde se crean los soportes documentales de la franquicia (Dossier de franquicia, Contrato de franquicia, Manual de franquicia y Plan de expansión). Al finalizar la misma se esta en condiciones de poder firmar contratos de franquicia y desarrollarse.

3 FASE DE COMERCIALIZACIÓN Y EXPANSIÓN

Una tercera fase de comunicación, comercialización y externalización de la expansión cuyo objetivo es la integración de franquiciados en la red en base al perfil y condiciones requeridos. Nos convertimos en el departamento comercial de la enseña.

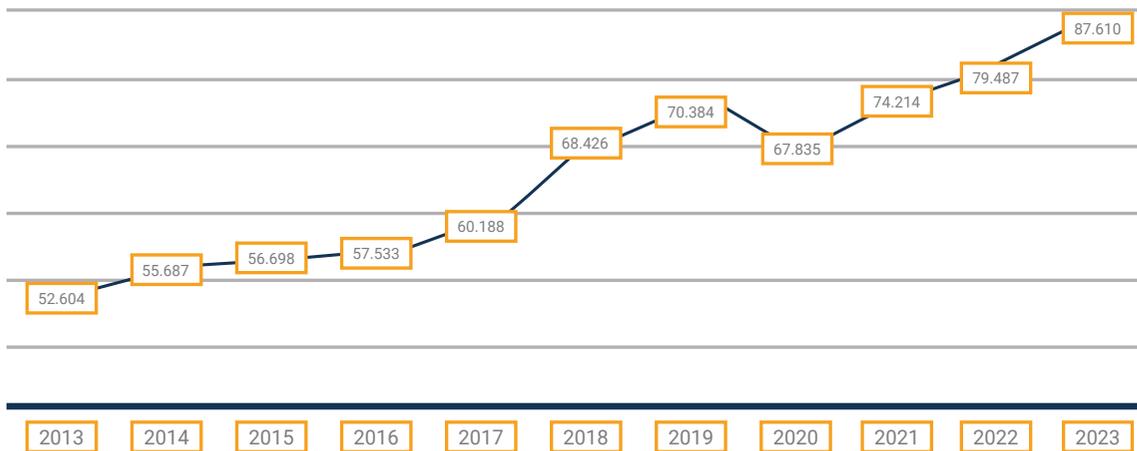
LA FRANQUICIA EN ESPAÑA

Redes



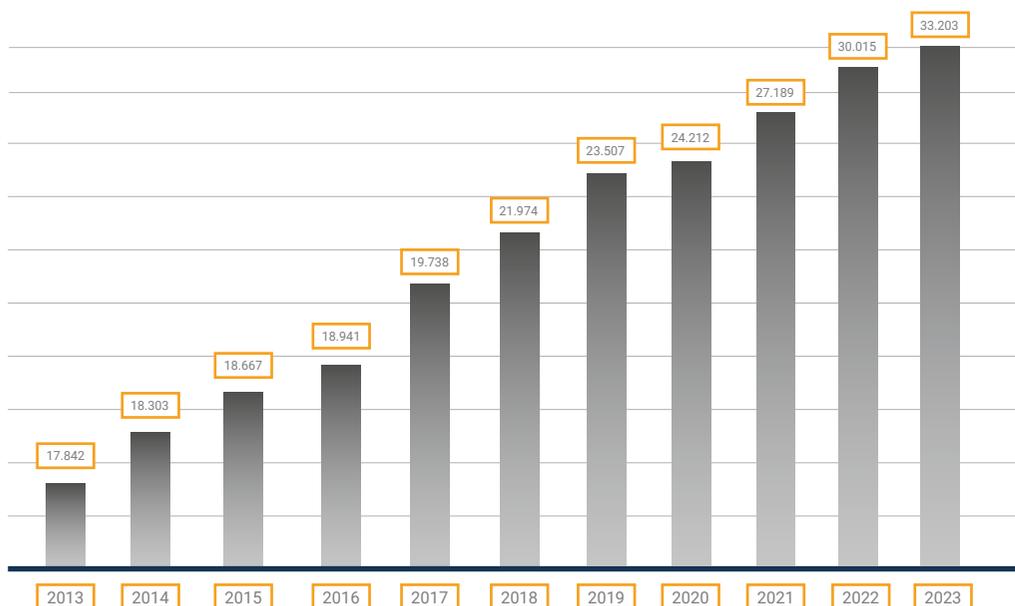
Se recupera el crecimiento de nuevas redes de franquicias

Establecimientos



Se acelera la firma de contratos de franquicia

Facturación



* Miles de millones

Inversión



* Miles de millones

El sistema de franquicia genera empleo para más de 400.000 personas.

ALGUNOS CLIENTES



Y más de 800 proyectos realizados. Más información sobre nuestra experiencia y clientes en nuestra página web: www.tormofranquicias.es/clientes



Y más de 800 proyectos realizados. Más información sobre nuestra experiencia y clientes en nuestra página web: www.tormofranquicias.es/clientes

SECTORES

La amplia trayectoria en el desarrollo de proyectos queda reflejada en los múltiples sectores de actividad en los que hemos operado.

Alimentación (19)

Automóvil (11)

Belleza (26)

Cafeterías (28)

Calzado y bolsos (20)

Consultoría (13)

Cosmética (23)

Enseñanza (15)

Estética (27)

Herboristería (9)

Hostelería (114)

Informática (12)

Inmobiliaria (61)

Joyerías (21)

Mobiliario (45)

Moda (42)

Ocio (36)

Peluquerías (23)

Productos especial. (24)

Regalos y decoración (31)

Salud y Cuidado Personal (15)

Servicios de automoción (14)

Servicios de limpieza (9)

Servicios especializados (186)

Servicios financieros (46)

Tiendas especializadas (151)

Transporte (25)

Viajes (12)

Otros (244)



LIBROS



La visión más personal de nuestro fundador



La Historia, los Secretos y las Claves de 20 fundadores de franquicia.



El libro más vendido sobre franquicia.



Es un libro que trata de empresas y como gestionarlas.

INFORMES

- Informe Perspectiva Franquicia 2024
- Top 30 Influencers Franquicia
- Top del 30 al 60 Influencers Franquicia
- Top Ten Franquicias
- Informe Anual la Franquicia en España 2024
- Situación de la Franquicia: Perspectivas
- Marcas Líderes en Franquicia
- Guía Equity Crowdfunding Franquicia
- Las Microfranquicias
- Las franquicias Españolas en el Mundo
- Informe económico sector franquicia ante impacto Covid-19 revisado (septiembre 20)
- Informes sectoriales:

Toda la información acerca de los principales sectores de franquicias (más de 20 sectores)

SEMINARIOS

Cómo Franquiciar Mi Empresa

+ de 3.000 empresas han participado en el seminario más difundido de la franquicia.

Marketing y Venta de Franquicias

Para todas las centrales de franquicia.

Comprar una franquicia

El Seminario de los emprendedores e inversores. Presentación de marcas.

Como internacionalizar una franquicia

Claves para expandirse en el mercado internacional.

+ de **800**

proyectos realizados

+ de **3.000**

aperturas de franquicias

+ de **20** años

de experiencia

A photograph of a diverse business team in a modern office setting. Several people are huddled together, shaking hands and smiling, conveying a sense of teamwork and success. The background shows office architecture with large windows and structural beams.

TORMO
FRANQUICIAS
Consulting

Franquicia con Tormo Franquicias Consulting

Pº de la Castellana 139
28046 Madrid
Teléfono: +34 911 592 558
lacosta@tormofranquicias.es

www.tormofranquicias.es